**Un projet est réussi quand :**   
 - Le client est content du produit fini  
 - Quand le cahier des charges a été respecté dans sa globalité  
 - La livraison du projet a été rendu dans les temps  
 - Le produit a été testé et fonctionne correctement  
 - Un financement respecté

**Facteur de succès :**  
 - Une équipe soudée et organisée  
 - Une bonne communication, l’écoute de tout le monde  
 - Des capacités d’adaptabilité  
 - Une bonne répartition des tâches   
 - Une bonne d’initiative  
 - Un cahier des charges bien fait  
 - Un budget préalablement définit  
 -

RELATIONNEL  
TRAVAIL  
ARGENT/FINANCEMENT  
TEMPOREL

Les étapes :   
Analyse du cahier des charges  
Etudes de la faisabilité

Définir les objectifs du projet  
Lister les différentes taches   
répartir les rôles  
détailler les   
Lancement du projet  
Développement du projet  
Test unitaire   
Mise en place dans l’environnement du client  
Retour du client  
Maintenance évolutive